

Vita

Christian Weiß
Diplom Betriebswirt (FH)



Lebensmitteldiscount:

Verkaufsleiter:

Personalverantwortung: 80 Mitarbeiter
Umsatzverantwortung: 25 Mio. € p.a.

Bereichsleiter Revision Deutschland:

Personalverantwortung: 32 Mitarbeiter
Filialverantwortung: 2600 Filialen

Vertriebsleiter (ppa.):

Personalverantwortung: 630 Mitarbeiter
Umsatzverantwortung: 300 Mio. € p.a.

Mittelstand:

Geschäftsführer:

Unternehmerische Gesamtverantwortung für
29 Filialen, 1 Produktionsstätte und 280 Mit-
arbeiter.

Rückrufservice

Wenn Sie einen Rückruf wünschen, füllen
Sie einfach dieses Formular aus und schi-
cken es per Fax an :

(09 41) 70 81 26 97

Ich Interessiere mich für Ihre Leistungen und
bitte um einen Rückruf.

am: _____

um: _____

unter der Nummer: _____

Ansprechpartner: _____

Christian Weiß Mittelstandsberatung
Kirchfeldallee 73

93 055 Regensburg

Telefon: (09 41) 70 81 26 95
Telefax: (09 41) 70 81 26 97
Mobil: (01 70) 20 71 007

Email: info@cwmb.de
Internet: www.cwmb.de

Christian Weiß
■ Mittelstandsberatung

Das Fitness-Programm für Ihr Unternehmen

- Vertrieboptimierung
- Filialisierung
- Entwicklung und Einführung von Controlling-Systemen
- Kostenmanagement
- Mitarbeiterschulungen
- Personalmanagement
- Prozessoptimierung
- Standortanalysen
- Interimsmanagement



www.cwmb.de

Verbessern Sie Ihre Unternehmensleistung durch eine zielgerichtete Planung!

Mieten Sie Know-how

Das Wissen und die Erfahrung aus über 35 Jahren Erfolgsgeschichte im Lebensmitteldiscount ist auch für Sie verfügbar. Profitieren Sie von meinem Know-how als Führungskraft im Top-Management dieser Branche und lassen Sie uns Ihr Unternehmen aus einem anderen Blickwinkel betrachten.

Beratung & Umsetzung

Aufgrund meiner Wurzeln im Verkauf und meiner umfangreichen Erfahrung im operativen Geschäftsleben ist es mir ein besonderes Anliegen, meinen Mandanten nicht nur Lösungs- und Beratungsansätze zu bieten, sondern diese auch umzusetzen.

Auf Wunsch begleite ich Sie so lange, bis die beschlossenen Maßnahmen in Ihrem Unternehmen erfolgreich umgesetzt werden.

Wettbewerbsvorteil



Nutzen Sie gerade in wirtschaftlich turbulenten Zeiten den unabhängigen Blick von Außen, um die Leistung Ihres Unternehmens zu verbessern. Erzeugen

Sie dadurch wertvolle Wettbewerbsvorteile und machen Sie Ihren Betrieb fit für die Zukunft.

Dienstleistungen

Als Dienstleister übernehme ich alle Tätigkeiten, die Sie im Tagesgeschäft oft nur mit erheblichem zeitlichem, personellem oder finanziellem Mehraufwand bewältigen können. Senken Sie Ihre Verwaltungskosten und gewinnen sie Zeit, um sich auf Ihr Tagesgeschäft zu konzentrieren.

Leistungsumfang

Nachfolgend finden Sie einen Auszug aus meinem umfangreichen Leistungsportfolio:

- Entwicklung, Einführung und Optimierung individueller Controlling-Systeme
- Vertrieboptimierung
- Kostensenkung
- Produktivitätssteigerung
- Strukturierung und Analyse von Kostenstellen
- Einleitung und Begleitung von strategischen und operativen Maßnahmen
- Filialisierung
- Interimsmanagement
- Expansion, Standortanalysen

Als betriebswirtschaftlicher Generalist mit ausgeprägter Praxiserfahrung finde ich auch für sie individuelle Strategien und Lösungsansätze.